

※この教材は保険販売手法を学習するためのものであり、募集文書への転用は一切できません。

代理店様のお役に立つ販売動向をお届けします！

販売動向編⑬

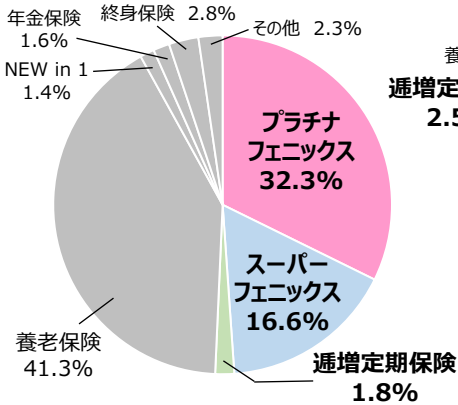
1 法人・個人別の販売動向

※当社の代理店様取扱契約で2023年4月-2023年12月累計実績を記載
※小数点第2位以下を四捨五入にて表示

法人

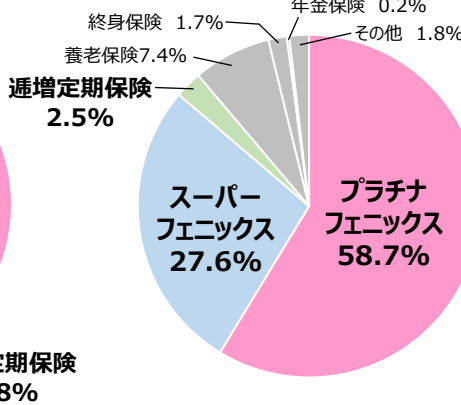
●件数別

法人定期 計50.7%



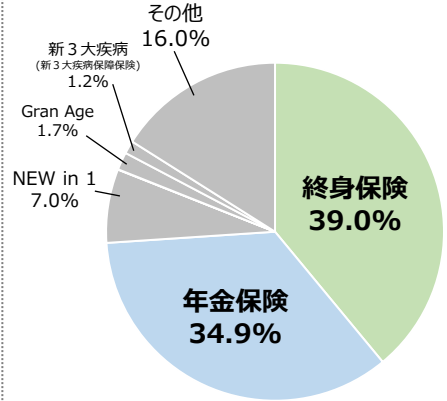
●基準P別

法人定期 計88.8%



個人

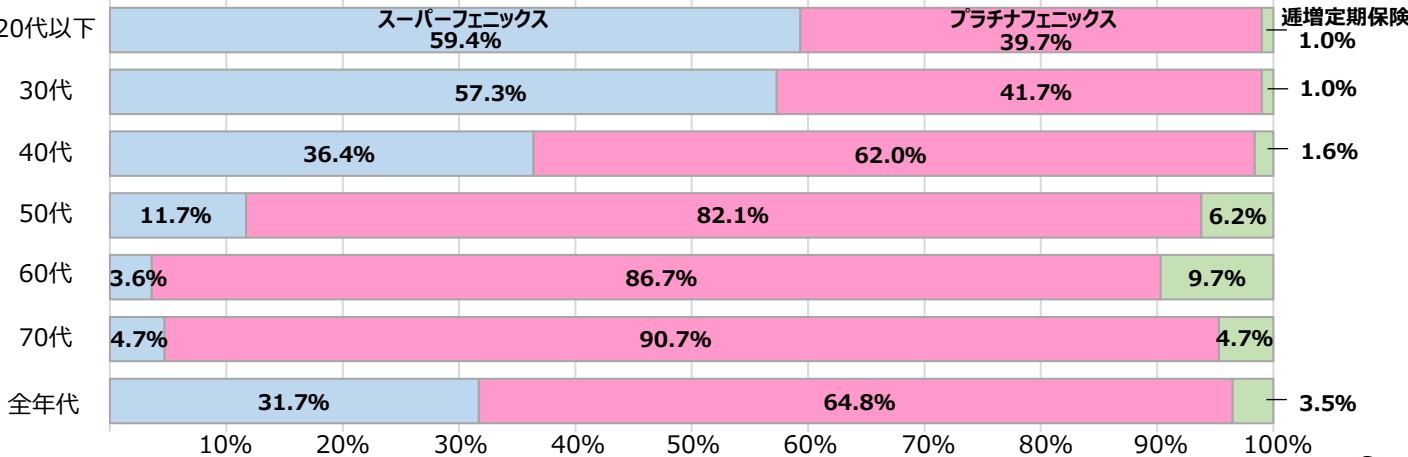
●件数別



2 法人定期の販売動向(件数占率)

※当社の代理店様取扱契約で2023年4月-2023年12月累計実績を記載
※小数点第2位以下を四捨五入にて表示

●被齢年代別の販売件数構成比



前年度と比較し、全年代でプラチナフェニックスの構成比率が9.7ポイント増加しています！



●保険金額・年間保険料別

* 逓増定期保険は、基本保険金額で集計

* 払込方法が月払の場合は、「月払保険料×12カ月」の額で集計

商品	保険金額別*					年間保険料別*				
	5,000万円未満	5,000万円以上 1億円未満	1億円以上 3億円未満	3億円以上 5億円未満	5億円以上	100万円未満	100万円以上 200万円未満	200万円以上 300万円未満	300万円以上 500万円未満	500万円以上
プラチナフェニックス	49.0%	23.7%	21.0%	3.6%	2.6%	40.9%	25.1%	12.5%	9.1%	12.5%
スーパーフェニックス	34.0%	35.1%	24.9%	3.4%	2.5%	35.6%	34.0%	15.5%	6.9%	8.1%
逓増定期保険	55.9%	23.9%	20.2%	-	-	13.1%	26.3%	19.4%	17.5%	23.7%

当ツールをはじめとする、代理店様向け・お客様向けツールはニッセイマーケティングステーションで、「仕事の道具箱」から閲覧・印刷が可能です。右記のQRコードのほか、お使いのA-Netトップページ左下のバナーからワンクリックでアクセス可能です。
(QRコードでログインする場合、利用登録およびID/PW等の入力が必要です。利用登録の際、代理店氏名コードが必要になります。詳しくは担当者へお問合せください。)



○実際の顧客対応時は、顧客ニーズを十分に把握のうえご対応ください。また、実際の商品内容・支払要件・販売条件などにつきましては、各種商品「パンフレット」「ご提案書」「生命保険実務ハンドブック」等をご覧ください。当資料は商品を学習するためのものであり販売資料への転用は一切できません。<無断複製厳禁> ○代理店様ごとに取扱可能な商品やサービスは異なります。取扱にあたっては必ずご確認ください。金融機関での販売にあたっては、弊害防止措置(非公開金融情報・保険情報の利用に関する事前同意取得、保険募集制限先に関する確認、融資申込みタイミング規制、融資担当者の分離規制等)や各金融機関様の各種ルール(適合性確認等)を遵守ください。